LOSÁNGELES
CONTIGO CONSTRUYENDO CIUDAD

LOSÁNGELES
CONTIGO CONSTRUYENDO CIUDAD

REDPYMES
Los Ángeles

www.losangeles.cl/redpymes

Preparándonos para Emprender

LOSÁNGELES
CONTIGO CONSTRUYENDO CIUDAD

Red Pymes Los Ángeles
Oficina Gestión Empresarial y Turismo

Emprendimiento

Un emprendimiento puede:

- Resolver un problema
- Iniciar un cambio social
- Vender un producto innovador

"Crear un negocio con objetivo de obtener beneficios"

Razones para emprender

Falta de oportunidades laborales

Querer aportar y cambiar el mundo

Identifica oportunidad de negocio

Generar ingresos

Mayor autonomía

Ejemplo: Matías

Necesidad: Alimentación
Problema: Matías trabaja mucho y no cuenta con tiempo para ir a un local de comida por su cuenta

Solución: Aplicación digital de delivery, con distintos productos y variedad de platos, que permite a Matías pedir su comida favorita sin tener que moverse de su lugar de trabajo u hogar.

Intentar ver más allá de lo cotidiano o simple, generará ideas asombrosas.

La idea puede ser un producto, un servicio, una mejor forma de entregar el producto o servicio, una aplicación web, etc.

Consumidor

Identificar tipos de consumidores con características similares y segmentar el mercado

Enfocarnos en nuestro grupo de interés

Seleccionar los grupos de interés convenientes

Dirigir nuestro producto/servicio hacia el grupo de interés escogido

LOSÁNGELES
CONTIGO CONSTRUYENDO CIUDAD

Cuántos y quienes son los vendedores en la industria

Barreras de entrada y salida a la industria

En qué fase se encuentra la industria, crecimiento o próxima obsolescencia

Industria

Competencia

1

¿Quiénes son tus competidores, donde se encuentran y a que consumidor están dirigiendo sus esfuerzos?

2

¿Qué tipo de producto ofrecen nuestros competidores?

3

¿A qué precio los competidores están comercializando el producto/servicio?

4

¿La competencia se da por calidad, precio u otro aspecto del producto?

Habilidades para emprender

- Liderazgo
- Perseverancia y Resiliencia
- Proactividad
- Capacidad de negociar

Liderazgo

- Dirigir su propio proyecto
- Ser capaz de escuchar y ser asertivo
- Ser empático y motivar a los demás
- Ser capaz de tomar decisiones

Perseverancia y Resiliencia

"Estoy convencido que... lo que separa a los emprendedores exitosos de los que han fracasado es la perseverancia" -

Steve Jobs, cofundador de Apple.

Proactividad

Es de vital importancia para un emprendedor ya que es necesario contar con **iniciativa propia** para generar estrategias y lograr los objetivos

Una persona proactiva tiene control de su actitud y canaliza todos sus esfuerzos para **cumplir con sus metas**

Será capaz de buscar capacitaciones y generar sus propias soluciones a posibles problemas.

Capacidad de negociar

Imprescindible conectar con el comprador

Es muy importante la forma de vender el producto

Tomar decisiones correctas

¡TU PUEDES SER UN GRAN EMPRENDEDOR!
LOSÁNGELES
CONTIGO CONSTRUYENDO IDEALES

LOSÁNGELES
CONTIGO CONSTRUYENDO CIUDAD

REDPYMES
Los Ángeles

www.losangeles.cl/redpymes